

# **GASEINKAUF**

BOCHUM IM JULI 2009

## **UNSER ANGEBOT AN SIE**

Senerco bietet Stadtwerken, Regionalversorgern und Endkunden eine breit gefächerte Angebotspalette mit vielfältigen Möglichkeiten für eine optimale Gasbeschaffung, um sich auch in Zukunft im zunehmenden Wettbewerb optimal aufzustellen und entsprechend auf Marktveränderungen reagieren zu können.

Auf der Grundlage der gleichermaßen an Versorgungssicherheit und Flexibilität orientierten Einkaufsstrategie möchten wir mit flexiblen und maßgeschneiderten Maßnahmen Ihre speziellen Bedürfnisse berücksichtigen.

Zuverlässigkeit, Risikoabsicherung und Preissicherheit sind uns bei Ihren individuellen Gasbezügen besonders wichtig.

## **DIENSTLEISTUNGEN**

- Vorbereitung der Ausschreibung
- Vergleich und Auswertung der Angebote
- Ergänzungen nach Auswertung der Angebote
- Unterstützung bei Verhandlungen und Strategische Planung des Einkaufs

# **STRATEGISCHE PLANUNG DES EINKAUFES**

Die Liberalisierung ermöglicht neue strategische Formen des Gaseinkaufes.

- Beratung des strategischen Vorgehens
  - Vollversorgung
  - Portfoliomanagement
  - Risikomanagement
- Auswahl geeigneter Gasanbieter in den Marktgebieten ( L-, H-Gas-Gebiete )

## **VORBEREITUNG DER AUSSCHREIBUNG**

- Analyse der bestehenden Bezugsverträge
- Kundenanalyse (Profil-, Vertrags- und Preisstruktur)
- Zusammenstellung aller relevanten Daten (Lastgang historisch und Prognose)
- Erstellung der Anfragen an Anbieter

# VERGLEICH UND AUSWERTUNG DER ANGEBOTE

- Bei Vollversorgung
  - Gegenüberstellung und Bewertung der unterschiedlichen Preisbindungen einschl. Preisbindungsklauseln
  - Prognose der Preisentwicklung
  
- Bei Portfoliobelieferung
  - Bewertung von kurz- und langfristigen Verträgen
  - Bewertung von Bandprodukten (Jahr/Quartal/Monat)
  - Bewertung von flexibler Belieferungen, Gesamtbedarf und Teillieferungen
  
- Prüfung der Vertragsbestandteile und -formulierungen

## **ERGÄNZUNGEN NACH AUSWERTUNG DER ANGEBOTE**

- Risikomanagement und Preisstellung
  - Risk-Management-Produkte wie z.B. Festpreisabsicherung
  - Ölpreisbindung oder Festpreise für Bandprodukte
  - Transparente und einfache Preisstellung
- Bilanzkreismanagement
  - Flexibler Bezug, Nominierung
  - Übernahme am virtuellen Punkt

## **UNTERSTÜTZUNG BEI VERHANDLUNGEN**

- Puktation für Verhandlungen anhand der Angebote erstellen
- Bewertung der Zwischenergebnisse
- Auf Wunsch Begleitung der Verhandlungen

Wir schnüren Ihr individuelles Paket aus Preis-, Mengen- und Vertragsbestandteilen, welches Ihren Gasbezug optimiert.